



# VISION EXPORT

DEVENEZ **EXPERT**  
À **L'EXPORT** ET DYNAMISEZ  
VOS VENTES À L'INTERNATIONALE

## INTERNATIONALISEZ VOTRE OFFRE ET DIVERSIFIEZ VOS MARCHÉS...

Vous désirez diversifier vos exportations et trouver des marchés plus prometteurs pour votre entreprise? Les pays émergents vous attirent, mais vous ne réussissez pas à prendre des parts de marché et augmenter votre rentabilité. **Vision Export** s'adresse à vous! **Vision Export** combine le programme de certification universitaire en commerce international de l'Université Laval à une banque de **50 heures d'accompagnement personnalisé** en entreprise permettant aux participants d'appliquer les notions acquises lors des cours. **Vision Export** permettra aux participants de contribuer au développement et à la performance de leur entreprise par la mise en œuvre d'un projet concret de diversification de marché.

### Détails de l'accompagnement

- Stratégies de mise en marché et structuration des ventes à l'international
- Ciblage de marchés et sélection du pays le plus prometteur
- Étude de marché à l'international
- Conditions d'accès au marché
- Veille stratégique et positionnement face à la concurrence
- Stratégies de pénétration selon les meilleures opportunités de développement
- Promotion des exportations

**VISION EXPORT** est un programme de formation et d'accompagnement en entreprise dont l'objectif premier est de générer des revenus additionnels par la conquête de nouveaux marchés à l'international. **VISION EXPORT** est une initiative conjointe de l'Université Laval et de Développement PME Chaudière-Appalaches (DPME C-A), qui offre un programme de perfectionnement académique de haut niveau en commerce international combiné à un accompagnement en entreprise pour soutenir un projet concret de développement de marché.



**NOUVEAU**  
**Vision Export**  
**Programme de perfectionnement en commerce international**

Pour soutenir un projet concret de développement des marchés

### À qui s'adresse VISION EXPORT?

Le programme s'adresse aux professionnels, aux gestionnaires et aux cadres qui sont directement concernés par la génération de revenus provenant de l'international.

### Pour de plus d'informations sur VISION EXPORT:

Mme Marlène Jolicoeur  
Tél : 418 228-8142, poste 24  
[marlene.jolicoeur@developpement-pme.qc.ca](mailto:marlene.jolicoeur@developpement-pme.qc.ca)

Programme offert grâce au soutien financier :



# VISION EXPORT

Veuillez retourner ce formulaire  
complété par télécopieur au 418 228-8847

Information sur l'entreprise			
M. <input type="checkbox"/>	Prénom	Nom	No dossier à l'Université Laval
Mme <input type="checkbox"/>			
Nom de l'entreprise		Fonction	
No, Rue, (Succ.)		Ville	Code postal
Téléphone	Télécopieur	Adresse électronique	
Information sur le participant			
No, Rue, (App.)		Ville	Code postal
Adresse électronique		No assurance sociale (facultatif)	
Date de naissance (AA/MM/JJ)		Téléphone (domicile)	
Nombre d'années d'expérience en gestion		Poste occupé en gestion	
Formation préalable en ventes-marketing : Aucune <input type="checkbox"/> Quelques cours, lesquels <input type="checkbox"/>			
Inscription (Veuillez cocher)			
	Certification en commerce international	Certification commerce international + 50 heures d'accompagnement	
<b>1<sup>ER</sup> PARTICIPANT</b>	7 000 \$ (non taxable)	7 000 \$ (non taxable) + 4 000 \$ (taxes en sus) 11 000 \$	
Subv. Emploi-Québec	N/A	<b>- 3 500 \$ (50% frais formation)</b> <b>(5 premières entreprises)</b>	
<b>Total</b>	<b>7 000 \$</b> <input type="checkbox"/>	<b>7 500 \$</b> <input type="checkbox"/>	
<b>2<sup>E</sup> PARTICIPANT</b>	6 300 \$ (non taxable)	6 300 \$ (non taxable) + Accompagnement inclus	
<b>Total</b>	<b>6 300 \$</b> <input type="checkbox"/>	<b>6 300 \$</b> <input type="checkbox"/>	
<b>Un dépôt de 600 \$ doit accompagner l'inscription de chaque participant pour réserver leur place. Suite à ce dépôt, le solde est payable en deux versements suite à l'émission des factures : en novembre 2010 et en janvier 2011.</b>			
Politique d'annulation			
Si un candidat se voit dans l'impossibilité de participer au programme, l'entreprise peut désigner un remplaçant avant le début de la formation. Une inscription peut être annulée sans frais 21 jours avant le début du programme. Pour les annulations effectuées après ce délai, des frais d'administration de 600 \$ seront retenus. Si un participant ne se présente pas à la formation, la totalité des frais de participation est exigée et aucun remboursement ne sera accordé. Si un participant ne peut se présenter à un des cours du programme, un seul report à la session suivante sera autorisé, sous réserve de la disponibilité des places. Tout autre report entraînera des frais d'administration de 100 \$.			

## Information / Inscription

Mme Marlène Jolicoeur, Conseillère senior Commerce international  
Tél : 418 228-8142, poste 24  
[marlene.jolicoeur@developpement-pme.qc.ca](mailto:marlene.jolicoeur@developpement-pme.qc.ca)

Programme offert grâce au soutien financier :



## DEVENEZ EXPERT À L'EXPORT

### Description de l'accompagnement

Au total, 7 demi-journées d'accompagnement en entreprise sont incluses dans la démarche, auxquelles s'ajoutent les heures de travail externe d'analyse et de rédaction, pour un total de 50 heures.

### Aperçu du temps que le participant devra investir pour le volet accompagnement :

#### 1 demi-journée :

Diagnostic à l'export

#### 6 demi-journées :

- Présentation et validation du plan d'actions.
- Activation du plan d'actions : (implantation de tactiques et d'outils en fonction des priorités)

### Le programme Vision Export comprend :

- L'ensemble du programme de certification en COMMERCE INTERNATIONAL de l'Université Laval;
- Les pauses santé et les repas du midi;
- Le matériel didactique pour chaque participant;
- 50 heures d'accompagnement (décrit plus haut);
- Frais de déplacement & temps de déplacement des accompagnateurs.

Ce programme mène à l'obtention d'une certification en Commerce international de l'Université Laval, accordant 15 unités d'éducation continue (UEC).

### Profil des accompagnateurs

#### Mme Marlène Jolicoeur

#### Conseillère senior - Commerce international

Détentrice d'une attestation d'études collégiales en commerce international du Cégep Beauce-Appalaches, Mme Jolicoeur a oeuvré dans différents secteurs d'activités auprès d'entreprises de la région. Elle a occupé les fonctions de directrice dans divers domaines d'expertises, tels que commerce internationale, développement des affaires, marketing, service à la clientèle et organisation d'événements à l'étranger. De par son expertise et son bilinguisme, elle est en mesure d'accompagner les entreprises dans l'établissement de leurs stratégies à l'exportation, dans le développement de nouveaux marchés et dans l'optimisation de leurs stratégies de distribution à l'international.

#### M. Giovanni Ramos

#### Conseiller senior - Commerce international

Giovanni Ramos est titulaire d'une maîtrise en administration des affaires de l'Université du Pacifique du Pérou et parle couramment trois langues: le français, l'anglais et l'espagnol. Au cours des dernières années, il a occupé différents postes, tels que directeur de marketing et chef de produits et services à la clientèle dans les secteurs d'activité de la construction métallique et des produits pharmaceutiques. Ses expériences professionnelles lui assurent une expertise dans l'étude et l'analyse de marché, la coordination des ventes liées aux marchés internationaux, la préparation de foires commerciales, etc.